

MÉXICO

EXPANSIÓN DE
FRANQUICIAS

CREACIÓN, DESARROLLO Y GESTIÓN DE FRANQUICIAS

www.expansiondefranquicias.mx



¿Por qué franquiciar?

01

Franquiciar su empresa

02

El método ERRE

03

Nuestros Servicios

04

Apertura de franquicias

05

Expansión Internacional

EXPANSIÓN DE
FRANQUICIAS

FRANQUICIAS



Franquicia

Franquiciar nuestra empresa nos permitirá crecer y expandirnos, consolidando y potenciando aún más la marca para conseguir una empresa competitiva y de mayor calado

www.expansiondefranquicias.mx

Franquiciar su empresa

¿Por qué franquiciar mi negocio?



Franquiciar su negocio es una de las decisiones más importantes a nivel profesional desde los inicios de la andadura como empresario o emprendedor.

De ahí la importancia de estar bien asesorado por un equipo profesional. Saber qué es una franquicia, como crearla, por qué, cuando y con quién son las razones respecto a la utilidad y finalidad de la intervención de un consultor profesional.

EXPANSIÓN DE
FRANQUICIAS



La franquicia debe estar basada en un planteamiento estratégico de expansión. La originalidad y la diferenciación deben ser los factores básicos y característicos para poder crearla.

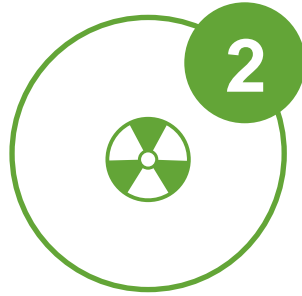
www.expansiondefranquicias.mx

Ventajas

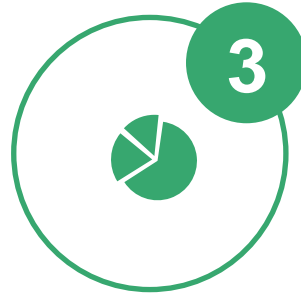
¿Qué ventajas me aporta el desarrollo en franquicia?



Riesgo mínimo con
crecimiento sostenible
y de baja inversión



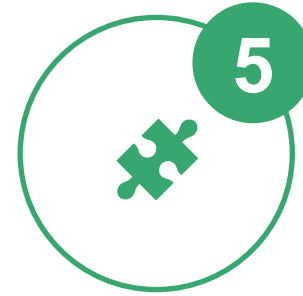
Crecimiento más
acelerado



Economía de escala a
todos los niveles



Imagen de marca y
notoriedad pública



Mejora del
rendimiento

El método ERRE

¿Es mi negocio franquiciable?



Éxito

Negocio de éxito

Debemos hablar de un negocio de éxito comprobado y contrastado



Rentable

Rentabilidad

Modelo de negocio rentable para el franquiciador y el franquiciado



Repetible

Repetición

Negocio no basado en un concepto personal y que pueda replicarse geográficamente



Empresario

Visión Empresarial

El franquiciar un negocio requiere de una visión empresarial amplia

Nuestros servicios

Servicios integrales al franquiciador



Estudio de Viabilidad

Realizamos una completa investigación de mercado.



Plan de Marketing

Online y Offline, posicionamiento RRSS, SEO, Adwords, etc.



Desarrollo y Expansión

Creación del Plan de Desarrollo y Expansión de la Franquicia.



Captación proactiva

Captación de candidatos y seguimiento posterior.



Documentación

Redacción de contratos, Dossier informativo y Manual Operativo de la Franquicia.



Asesoría Jurídica

Asesoramiento jurídico y legal en todo momento al franquiciador.

www.expansiondefranquicias.mx

EXPANSIÓN DE
FRANQUICIAS



Cobertura Nacional

*EXPANSIÓN DE
FRANQUICIAS*

En los 32 Estados de la República Mexicana



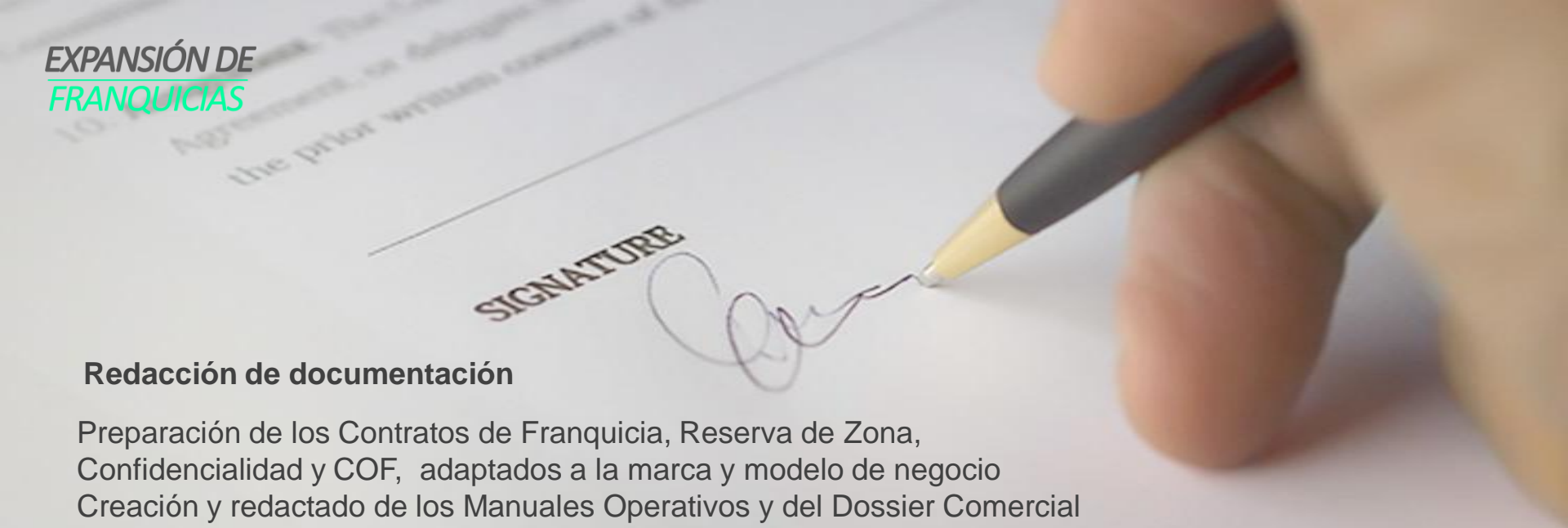
Disponemos de cobertura en todo el territorio nacional.

Y ello nos permite ser mucho más eficaces en el desarrollo de la expansión de una franquicia, ya que estamos cerca de los futuros franquiciatarios, siendo éste un hecho de valor añadido que diferencia a **Expansión de franquicias**.

Estamos cerca de ti y de tus franquiciatarios

www.expansiondefranquicias.mx

SIGNATURE



Redacción de documentación

Preparación de los Contratos de Franquicia, Reserva de Zona,
Confidencialidad y COF, adaptados a la marca y modelo de negocio
Creación y redactado de los Manuales Operativos y del Dossier Comercial

Documentación

La base de las relaciones y el saber hacer entre franquiciante y franquiciatario
Y el seguro de tu tranquilidad

Captación

Captación de franquiciatarios

*EXPANSIÓN DE
FRANQUICIAS*

En Expansión de Franquicias efectuamos una captación proactiva de futuros franquiciados con bases de datos actualizada.

Realizamos de forma periódica y continuada campañas de pago en Google Adwords, Facebook ADS y LinkedIn. Todo ello con el objetivo de conseguir el máximo número de leads (contactos) de personas interesadas en obtener información sobre la franquicia.

Gestión comercial: Disponemos de un sistema inteligente de gestión de contactos que junto a la labor realizada por parte de los directores (llamadas, skype y visitas personales) permite que nuestra efectividad sea mucho mayor.

Filtraje: Filtramos a los candidatos/as en base al perfil establecido, sus habilidades, conocimientos. Y evaluamos su capacidad económica para asumir la inversión en la franquicia.



Gestión Inmobiliaria

Búsqueda de las mejores ubicaciones y locales

Ayudamos al futuro franquiciado en la búsqueda de locales en las mejores ubicaciones y en su negociación con la propiedad. **Disponemos de cartera actualizada.**



Podemos colaborar en encontrar el local adecuado en base a los parámetros indicados por la franquicia y ayudar en la negociación con la propiedad del local para mejorar las condiciones económicas



Post - Apertura

Servicio extra post - apertura

Una vez inaugurada la franquicia disponemos de un servicio de supervisión de los locales abiertos.

Con la periodicidad acordada realizamos una o más visitas en las cuales se rellena un informe según los parámetros indicados por el Franquiciador, firmado por el franquiciado y enviado a la Central de Franquicias.



¡Trabajamos a éxito!

Nuestro negocio se basa exclusivamente en la apertura de franquicias



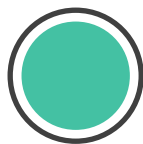
Éxito

Trabajamos a éxito. Una parte importante de nuestros honorarios son en base a objetivos cumplidos



Sin costes ocultos

Sin mensualidades ni costes ocultos



Cuota única inicial de contratación

Única cuota inicial de contratación que reinvertiremos en el desarrollo y gestiones diarias de la expansión de la franquicia.

Si en algo nos diferenciamos, es que desde el primer momento queremos ser un socio más de nuestro cliente y ofrecerle todo nuestro conocimiento y trabajo. No son sólo palabras, es la realidad.

Expansión Internacional

Le ayudamos en su expansión internacional



Expansión Internacional de Franquicias

El acceso al mercado internacional es un paso más en la evolución de la red de franquicia que requiere del desarrollo de un sólido planteamiento y la adaptación al nuevo mercado.

En Expansión de Franquicias, nuestro objetivo es definir el formato de franquicia con un enfoque internacional, así como la búsqueda de inversores en el mercado de destino.

Disponemos de oficina propia en Costa Rica y España, ofreciendo así una cobertura total en todo Centroamérica y Europa.



www.expansiondefranquicias.mx



EXPANSIÓN DE FRANQUICIAS

Contacta con nosotros estaremos encantados de informarte.

Director México: Jonatán Castillo

Telf. 52 15514761740

jonatan.castillo@expansiondefranquicias.com

www.expansiondefranquicias.mx