

ESPAÑA

EXPANSIÓN DE
FRANQUICIAS

CREACIÓN, DESARROLLO Y GESTIÓN DE FRANQUICIAS

www.expansiondefranquicias.com

¿Por qué franquiciar?

01 Franquiciar su empresa

02 El método ERRE

03 Nuestros Servicios

04 Apertura de franquicias

05 Expansión Internacional

EXPANSIÓN DE
FRANQUICIAS

FRANQUICIAS



Franquicia

Franquiciar nuestra empresa nos permitirá crecer y expandirnos, consolidando más la marca para conseguir una empresa competitiva y un negocio con recorrido de futuro

www.expansiondefranquicias.com

Franquiciar su empresa

¿Por qué franquiciar mi negocio?



Franquiciar su negocio es una de las decisiones más importantes a nivel profesional desde los inicios de la andadura como empresario o emprendedor.

De ahí la importancia de estar bien asesorado por un equipo profesional. Saber qué es una franquicia, como crearla, por qué, cuando y con quién son las razones respecto a la utilidad y finalidad de la intervención de un consultor profesional.

EXPANSIÓN DE
FRANQUICIAS



La franquicia debe estar basada en un planteamiento honesto y profesional de desarrollo, en el que tanto el franquiciador como el franquiciante obtengan beneficios

www.expansiondefranquicias.com

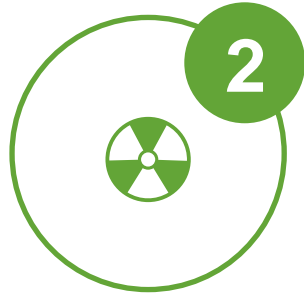
Ventajas



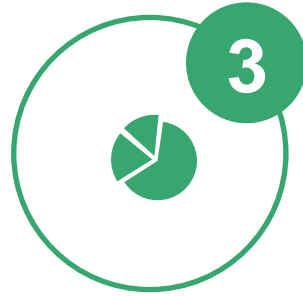
¿Qué ventajas me aporta el desarrollo en franquicia?



Riesgo mínimo con
crecimiento sostenible.
No arriesgas ni tu
patrimonio ni tu
capital



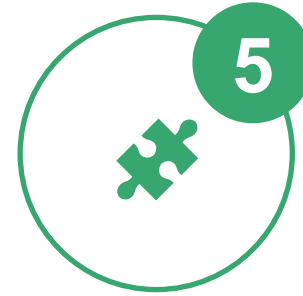
Crecimiento más
acelerado



Economía de escala a
todos los niveles



Imagen de marca y
notoriedad pública



Mejora del
rendimiento

El método ERRE

¿Es mi negocio franquiciable?



Éxito

Negocio de éxito

Debemos hablar de un negocio de éxito comprobado y contrastado



Rentable

Rentabilidad

Modelo de negocio rentable para el franquiciador y el franquiciado



Repetible

Repetición

Negocio no basado en un concepto personal y que pueda replicarse geográficamente



Empresario

Visión Empresarial

El franquiciar un negocio requiere de una visión empresarial amplia

Nuestros servicios

Servicios integrales al franquiciador



Estudio de Viabilidad

Realizamos una completa investigación de mercado.



Plan de Marketing

Online y Offline, posicionamiento RRSS, SEO, Adwords, etc.



Desarrollo y Expansión

Creación del Plan de Desarrollo y Expansión de la Franquicia.



Captación proactiva

Captación de candidatos y seguimiento posterior.



Documentación

Redacción de contratos, Dossier informativo y Manual Operativo de la Franquicia.



Asesoría Jurídica

Asesoramiento jurídico y legal en todo momento al franquiciador.

www.expansiondefranquicias.com

EXPANSIÓN DE
FRANQUICIAS



Cobertura Nacional

*EXPANSIÓN DE
FRANQUICIAS*

En todas las regiones de España



Disponemos de cobertura en todo el territorio nacional.

Ello nos permite cubrir íntegramente todo el territorio nacional de modo que podemos estar mucho más cerca de nuestros clientes y podemos atender mucho mejor a los futuros franquiciados, aportando así un gran valor añadido a la gestión de la expansión.

Sin límites geográficos

www.expansiondefranquicias.com

SIGNATURE

Redacción de documentación

- Contratos de Franquicia, Reserva de Zona y Confidencialidad adaptados a la marca
- Dossier comercial informativo de la franquicia
- Manuales Operativos y de Gestión
- Plan de negocio y viabilidad de la franquicia

Documentación

La base de las relaciones y el saber hacer entre franquiciador y franquiciado.
Y el seguro de tu tranquilidad futura.

Búsqueda y selección futuros franquiciados

En Expansión de Franquicias efectuamos una captación proactiva de futuros franquiciados con bases de datos actualizada, tanto propias como externas.

Somos propietarios del portal especializado en franquicias líder en búsquedas a nivel nacional, con más de 15.000 visitas mensuales y con una de las mayores tasas de conversión, www.generaldefranquicias.com

Realizamos de forma periódica y continuada campañas de pago en Google Adwords, Facebook ADS y LinkedIn. Todo ello con el objetivo de conseguir el máximo número de leads (contactos) de personas interesadas en obtener información sobre la franquicia.

Gestión comercial: Disponemos de un Sistema Inteligente de gestión de contactos, que juntamente con la gestión personal de nuestros Directores (llamadas, entrevistas, skypes, zoom, etc.) nos permite tener optimizada al máximo la captación de futuros franquiciados..

Selección: Filtramos a los candidatos/as en base al perfil establecido, sus habilidades, conocimientos. Y elaboramos un informe de su capacidad económica tanto nivel de inversión como a futuro del fondo de maniobra disponible.



Gestión Inmobiliaria

Búsqueda de las mejores ubicaciones y locales

Ayudamos al futuro franquiciado en la búsqueda de locales en las mejores ubicaciones y en su negociación con la propiedad. **Disponemos de cartera actualizada.**



Podemos colaborar en encontrar el local adecuado en base a los parámetros indicados por la franquicia y ayudar en la negociación con la propiedad del local para mejorar las condiciones económicas

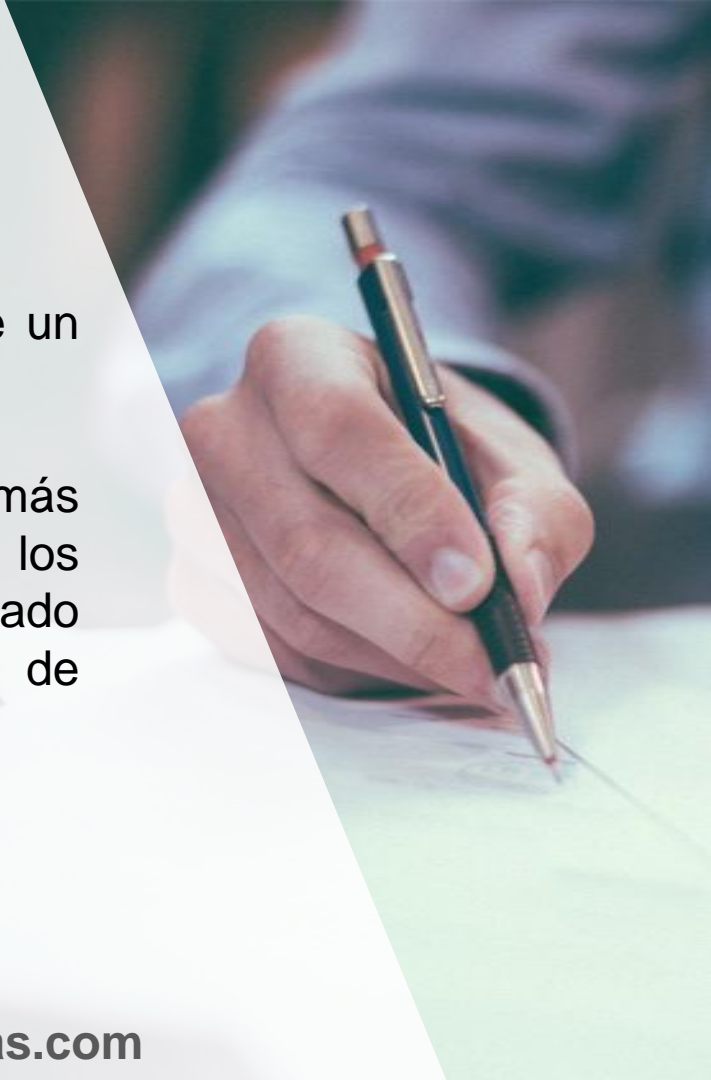


Post - Apertura

Servicio extra post - apertura

Una vez inaugurada la franquicia disponemos de un servicio de supervisión de los locales abiertos.

Con la periodicidad acordada realizamos una o más visitas en las cuales se rellena un informe según los parámetros indicados por el Franquiciador, firmado por el franquiciado y enviado a la Central de Franquicias.



¡Trabajamos a éxito!

Nuestro negocio se basa exclusivamente en la apertura de franquicias



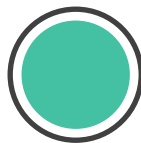
Éxito

Trabajamos a éxito. Ya que una importante de nuestros honorarios son en base a objetivos cumplidos



Sin costes ocultos

Desde el primer día conocerás nuestros honorarios, sin sorpresas de ultima hora.



Cuota única de contratación de servicios

Si en algo nos diferenciamos, es que desde el primer momento queremos ser un socio más de nuestro cliente y ofrecerle todo nuestro conocimiento y experiencia.

www.expansiondefranquicias.com

Expansión Internacional

Le ayudamos en su expansión internacional



Expansión Internacional de Franquicias

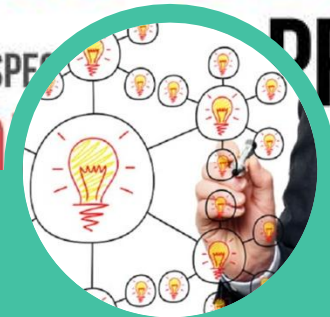
El acceso al mercado internacional es un paso más en la evolución de la red de franquicia que requiere del desarrollo de un sólido planteamiento y la adaptación al nuevo mercado.

En Expansión de Franquicias, nuestro objetivo es definir el formato de franquicia con un enfoque internacional, así como la búsqueda de inversores en el mercado de destino.

Disponemos de oficina propia en México, con Directores propio, nativo del país y especialista en nuestro sector y con amplia experiencia en temas de implementaciones de nuevas marcas y negocios.



www.expansiondefranquicias.com



*EXPANSIÓN DE
FRANQUICIAS*

Contacta con nosotros estaremos encantados de informarte.

**Teléfono 938100270 / Whatsapp 634820226
info@expansiondefranquicias.com**

www.expansiondefranquicias.com